

# «La morosidad es un atentado contra las pymes»

**Salvador Navarro** **Presidente de Cepyme** Cree que es un «drama» que una empresa saneada tenga que cerrar porque no cobra de las administraciones

## LÍDERES EMPRESARIALES

X. MORET



xmoret@lasprovincias.es

### VALENCIA.

—¿Por qué momento atraviesan las pymes de la Comunitat?

—Muy complicado. Llevamos tres años en una crisis que empieza a dejar de ser global porque el mundo ya crece en cifras positivas. Eso nos favorece porque somos una comunidad exportadora, pero el problema está en la demanda interna, que no funciona porque hay una falta de confianza en la marca país.

—¿De qué forma les ha afectado la coyuntura adversa?

—De las 230.000 pequeñas y medianas empresas que han tenido que cerrar en todo el país por la morosidad y la falta de financiación, aproximadamente el 10% son valencianas. Cada vez que una pyme cierra es una desgracia para la sociedad porque generan empleo y autoempleo. En general, no se es consciente de la importante potencialidad económica de la pyme: sólo con que cada una creara un empleo, borraríamos el paro del mapa.

—¿Cuál es la salida a los problemas de financiación?

—Para proyectos nuevos viables hay dinero. El problema está en la refinanciación, que es lo que está ahogando a las empresas. Si no tenemos crédito, no vamos a ser capaces de vaciar la bolsa de desempleo, que es el drama que nos preocupa a todos.

—¿Pueden las SGR minimizar el problema?

—Son una de las entidades más importantes para las pymes, sobre todo en la Comunitat. Por cada euro que se invierte en la SGR como capital protector se multiplica por dieciséis la capacidad de endeudamiento de las pymes. En este tema hay que dar un toque de atención a

las entidades financieras: la Responsabilidad Social Corporativa está muy bien, pero qué mayor responsabilidad social que la de dotar a las pymes de un crédito por su capacidad de crear empleo.

—¿Y el IVF?

—Puede ser, pero está muy limitado. El IVF tiene que pedir endeudamiento en los mercados y en este momento peleamos todos por buscar la financiación. No hay dinero suficiente para todos.

—¿Qué protagonismo ha de asumir la industria?

—Debe volver a representar aproximadamente un 20% del PIB. Ya hemos demostrado que podemos hacer una industria competitiva en la Comunitat.

—¿Son las fusiones la alternativa más viable para ganar tamaño?

—Depende de los sectores. Es posible, pero creo que es el futuro. Podemos ser muy buenos empresarios únicos, pero tomando café con tu compañero es como mejor podemos ganar el tamaño que necesitamos. En la Comunitat necesitamos empresas tractoras.

—¿Prevé que aumenten este tipo de alianzas entre empresas valencianas?

—Cuando llevamos tres años de crisis, la demanda está por los suelos, las cuentas de explotación al mínimo, y los avales y las garantías personales están al límite, el mercado te empuja a contactar con el vecino de enfrente. Tenemos que avanzar en fusiones y adquisiciones y convertir las grandes ideas en empresas mucho más potentes.

—¿Es especialmente grave la morosidad en la región?

—No puede ser que haya una ley de morosidad y que la parte pública haya aumentado el plazo de pago de 152 días a 157 días. Eso es una barbaridad y un atentado para que una pyme pueda sobrevivir. Es una desgracia enorme que una pyme con nulos problemas de gestión y una cuenta de explotación saneada tenga problemas de caja porque la parte pública no ha sido capaz de asumir sus compromisos de pago.

—¿Hacen falta elecciones anticipadas?



Salvador Navarro, presidente de Cepyme. :: IRENE MARSILLA

«Los políticos deben transmitir confianza a la sociedad, porque lo que hay ahora es miedo»

«Tenemos que avanzar en fusiones y adquisiciones y convertir las grandes ideas en empresas»

—Es una alternativa. O hay elecciones anticipadas o hay un gran acuerdo entre los dos partidos mayoritarios para sacar esto adelante porque lo que se necesita es confianza. Los políticos deben transmitir confianza a la sociedad porque actualmente hay miedo.

—¿Qué piensa del decreto para la reforma de la negociación colectiva?

—Es decepcionante porque no refleja las áreas de consenso alcanzadas en el diálogo social bipartito; es desequilibrada porque otorga nuevos

espacios de control a los sindicatos y desnaturaliza contenidos de adaptabilidad previstos en la reforma laboral de 2010 y es ineficaz porque no otorga los instrumentos mínimos necesarios de flexibilidad a las empresas. Hemos perdido la oportunidad de modernizar las relaciones colectivas, pero lo importante es reafirmar nuestra apuesta por el diálogo social, porque sólo las medidas consensuadas y pactadas en el marco del diálogo social ofrecen garantía de éxito.

—¿Qué opina de las medidas

de austeridad propuestas por el Consell?

—Igual que los empresarios llevamos tres años apretándonos el cinturón y ajustando estructuras, las administraciones públicas deben hacer lo mismo: han de buscar la máxima eficiencia y eficacia. No pueden gastar más de lo que se tiene.

—¿Qué le pide al nuevo Consell?

—Que sea fuerte porque se tendrán que tomar medidas de ajuste importantes. Es lo que toca, los empresarios también hemos adoptado medidas impopulares.

—¿Cuáles son las medidas que más urgen?

—Los gobiernos autonómicos asumen un gasto importante en Sanidad y Educación, que consumen el 80% de sus recursos. Habría que estudiar de qué manera debería aportar algo simbólico quien más utilice un servicio. Si el problema es la palabra copago, la cambiamos. Eso y reducir todo lo que sea reducible en el gasto común de las administraciones.

—Y en educación, ¿qué proponen?

—Tenemos que formar bien a nuestra juventud, para eso no tenemos que reparar. Inglés, cultura financiera, cultura ética y cultura del esfuerzo.

—¿Alguna otra medida de austeridad?

—Reducir fundaciones y empresas públicas y maximizar en eficiencia y eficacia.

—¿Qué perfil ha de tener el futuro conseller de Economía?

—Igual que hemos dicho que hace falta un Consell fuerte, se necesita la misma actitud; necesitamos una posición de fortaleza.

—¿Alguien del mundo de la empresa?

—Tiene que ser un persona con fortaleza y visión empresarial, pero no necesariamente empresario.

—¿Cómo se van a adaptar a la crisis las organizaciones empresariales?

—Desde que José Vicente González llegó a la CEV en 2005 hemos estado saneando y reduciendo el gasto al máximo posible.

—¿Qué aportará González a Cierval?

—Ferrando han llevado a la organización a la vertebración de la Comunitat. Ahora entra una nueva visión, más industrial.

—¿Quién asumirá la presidencia de la CEV?

—El nuevo presidente de la CEV será de organización, en el sentido más amplio del concepto.